



Internationales Schweizer Familienunternehmen

Die BAUMANN FEDERN AG ist ein internationales Schweizer Familienunternehmen, das in diesem Jahr sein 125-jähriges Jubiläum feiert und auf drei Kontinenten an insgesamt zehn Standorten erfolgreich tätig ist. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben technische Federn, Stanz- und Biegeteile sowie die dafür notwendigen Werkzeuge und Sonderbetriebsmittel. Mit unserer innovativen Fertigungstechnik, einem modernen Maschinenpark und unseren rund 1.300 hochqualifizierten und motivierten Mitarbeitern haben wir uns weltweit eine marktführende Position und einen namhaften Kundenstamm aus der Automobil- und Elektroindustrie sowie der Medizintechnik erarbeitet. Unser Stammfirmensitz, an dem 380 Mitarbeiter beschäftigt sind, liegt in der Schweiz, in Rüti, südlich von Zürich.

Weitere Informationen finden Sie unter: www.baumann-springs.com

Um unsere wachstumsorientierten, strategischen Ziele weiterhin zu realisieren, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Rüti den qualifizierten und erfahrenen (m/w)

Key Account Manager

In dieser Position liegen Ihre Hauptaufgaben in der umfassenden Betreuung des Kundenstammes sowie im weiteren Ausbau des internationalen Geschäfts. Die damit verbundene Neukundenakquisition gehört ebenso zu Ihren Aufgaben, wie die Generierung von Neugeschäft bei bestehenden Kunden und die Koordination der Kundenprojekte, unterstützt durch den Vertriebsinnendienst. Sie sind Ansprechpartner für unsere Kunden, präsentieren unser Produktsortiment professionell und bieten bei technischen Fragestellungen kundenspezifische Lösungen an, die Sie mit der Entwicklung und der Produktion abstimmen. Sie beobachten und analysieren den Markt, leiten daraus Strategien zur Erschließung neuer Märkte ab und setzen diese erfolgreich um.

Für diese Aufgabe benötigen Sie - auf Basis einer technischen und/oder kaufmännischen Ausbildung/Studium - Erfahrung aus einer vergleichbaren Tätigkeit im Vertrieb. Sie haben Ihre Erfahrung idealerweise in einem Unternehmen gesammelt, das technisch anspruchsvolle Produkte kundenspezifisch entwickelt, herstellt und an internationale Kunden vertreibt. Eine ausgeprägte Kommunikationsstärke, effizientes Projektmanagement sowie die Erfahrung auf nationaler und internationaler Ebene zu agieren, zeichnen Sie aus. Internationale Reisebereitschaft sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir ebenso voraus, wie den sicheren Umgang mit den gängigen EDV-Programmen. Französischkenntnisse sind vorteilhaft.

Wenn Sie diese langfristig angelegte, verantwortungsvolle Stelle in einem gesunden und zukunftsorientierten Unternehmen interessiert, senden Sie bitte Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an unsere Personalberaterin, Frau Bettina Lutz - RWT Personalberatung GmbH, die Sie auch gerne vorab telefonisch informiert. Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt.

RWT

RWT PERSONALBERATUNG GMBH

Charlottenstrasse 45, 72764 Reutlingen, Deutschland
Tel. +49 7121 489-521, E-Mail: lutz@rwt-gruppe.de

Weltweite Zusammenarbeit mit
 Crowe Horwath.